

### 3. 流通業體의 地方 進出 競爭

- (背景) 地方自治制度의 實시, 流通市場의 開放, 地方 商圈의 중요성 浮刻 등으로 대형 유통업체들의 地方 進出이 加速化되고 있음
- (現況) 大型業體는 주로 지방 大都市에 百貨店 形태의 진출이 활발하나, 中堅業體와 外國業體는 中小都市에 다양한 형태로 진출하고 있음
- (影響) 地方 商圈이 위축되고, 서울 依存性이 더욱 深化될 가능성도 있으나, 消費者들에게는 폭넓은 購買 機會와 서비스를 제공함
- (課題) 競爭業體, 地方業體, 外國業體 및 新種 業態 등과의 多面的 競爭에 대한 對應策이 요구됨

지방자치제도의 실시, 유통시장의 개방, 지방 상권의 비중 증가 등으로 유통업체의 지방 진출 가속화

#### ○ 流通業體의 競爭的 地方 進出의 背景

- 地方自治制의 實시로 지역 경제의 活性化를 위한 각종 개발 사업이 본격화되고, 이 과정에서 경쟁업체와의 시장쟁탈전이 격화되어 流通 構造의 改編이 불가피함
- 地方 商圈이 人口나 經濟力에 비해 상대적으로 過小評價되어, 이제까지는 재래시장과 소규모 백화점 위주로 商圈이 구성되어 왔음
  - 서울과 지방간의 所得 隔差가 줄어 들어, 지방 주민들도 보다 다양한 商品을 消費하고자 하는 욕구가 증가함
  - 交通과 通信 施設의 발달로 서울업체의 地方 市場 接近이 용이해짐
- 96년 7월로 예정되어 있는 國內 流通市場의 全面開放으로 외국업체의 진출이 예상됨
  - 마크로, 카푸 등 外國의 대형 유통업체들이 일산·분당 등 서울 부근과 인천·대전 등 中部 以北 地域에 할인점 형태로 진출을 계획하고 있음

#### ○ 主要 業體의 地方 進出 現況

- 현대, 롯데, 신세계 등 대형업체들을 중심으로, 5개 幹城市(부산, 대구, 인천, 광주, 대전)에 대한 新規 店鋪 設立이 활발함

**광역시를 포함한  
지방 대도시로 대  
형 업체의 진출이  
많으며 중견업체와  
외국업체의 진출도  
활발**

- 이밖에도 뉴코아, 한양유통, 미도파 등 국내 中堅業體와 外國業體들은 대중 양판점(GVS), 할인점, 편의점, 전문점 등의 다양한 형태로 大都市보다는 울산, 수원, 부천 등 中小都市에 相對的으로 집중하여 진출할 계획임
- 新規 百貨店은 기존 상권에 立地하기 보다는 驛, 터미널을 중심으로 하는 新商圈을 형성하는 경우가 많음

### <流通業體의 地方 大都市 進出 現況>

지 역	업 체	매 장(평)	개 점 시기	비 고
부 산	현대	8천 5백	95. 8. 26	
	롯데	1만 4천	95. 10	
대 구	롯데	1만	98. 12	대구역사
인 천	신세계	6천 7백	97. 12	터미널
	롯데	1만	98	
	한국 마크로	3천 8백	95. 10	외국업체
광 주	신세계	8천	95. 8. 25	
	롯데	9천 3백	98. 12	
대 전	신세계	9천	97. 12	대전역사
	롯데	6천 5백	98. 6	
	한국 카푸	3천	미정	외국업체

**지방 상권의 위축  
및 서울 의존성이  
심화될 가능성도  
있으나 소비자들에  
게는 구매 기회가  
확대**

### ○ 地方 商圈에 미치는 影響

- 이제까지 地方 商圈을 兩分해오던 재래시장과 소형 백화점은 대형업체의 진출로 말미암아 큰 타격을 입을 것으로 예상됨
  - 대형업체는 賣場 面積, 商品力, 顧客 確保 戰略, 便宜 施設 등에서 지방의 재래시장과 백화점을 압도하고 있음
  - 실제로 현대 부산점과 신세계 광주점은 開店 1개월만에 地域 賣出 順位 1위를 차지하였음
- 地方 經濟에 미치는 영향은 長期的으로 두가지 측

면에서 예상할 수 있음

- 유통업은 生產 機能이 없는 消費性 產業으로서, 有名 브랜드 選好에 따른 상품력의 서울 依存과, 資金의 서울 集中 현상 심화 등이 우려됨
- 그러나 消費者들은 보다 폭넓은 商品 購買 機會 와 良質의 서비스를 얻을 수 있음

### 경쟁업체, 지방업체 및 외국업체의 진출과 신종 업태에 대한 대응 필요

#### ○ 向後 展望

- 지방 진출을 進行 · 計劃하고 있는 업체 가운데, 특히 신세계백화점과 롯데백화점의 움직임이 주목됨
  - 두 업체는 5개 광역시를 비롯하여 人口 50만 명 이상인 대부분의 도시에 新規 店鋪 設立을 계획하고 있음
  - 知名度가 成敗를 좌우하는 유통업의 특성상, 두 업체의 활발한 行步는 지방 상권의 先占이라는 측면에서 後發 業體에 큰 부담으로 작용할 것임
- 서울 所在 대형업체의 지방 진출이 加速化됨에 따라 해당 지역에 본거지를 둔 지방업체의 對應이 거셀 것으로 예상됨
  - 동아백화점의 경우, 기존 대구 지역의 新規 店鋪를 확대하고 있을 뿐만 아니라 경북 지역 中小 都市로의 出店도 활발함
  - 청구와 대구백화점처럼 서울 逆진출을 통해 대형업체에 對應하는 지방업체도 많음
  - 특히 지방업체들은 대형업체와 競爭에 있어서의 불리함을 극복하기 위해 '價格 破壞'를 내세우는 新種 業態로 맞서는 경우가 많음
- 외국업체의 본격적인 國內 進出에 대한 對策이 수립되어야 할 것임
  - 현재까지는 할인점, 편의점 등에 注力하고 있으나 내년의 全面 開放에 즈음하여서는 百貨店 업종에 진출할 것으로 예상됨

(과 용 선)